

Perswazja. Sztuka zdobywania tego, czego pragniesz.

Autor: [Dave Lakhani](#)

- Jak działa technika błyskawicznej perswazji?
- Jak wygląda mapa procesu perswazji?
- Jak przedostać się przez mur okalający decydentów?

Sztuka skutecznej perswazji to jedna z najcenniejszych umiejętności pomagających spełniać marzenia. Musisz sprawić, aby ludzie, do których się zwracasz, sami przekonali się do Twoich racji. Właśnie to odróżnia prawdziwą perswazję od manipulacji. Ta pierwsza opiera się na szczerości i powoduje, że efekt Twoich starań zostaje w umysłach rozmówców na dłużej. To otwarta gra, w której wszyscy uczestnicy zmierzają do wspólnego celu.

Autor książki "Perswazja. Sztuka zdobywania tego, czego pragniesz" świadomie i wyraźnie oddziela perswazję od manipulacji. Opierając się na wielu przykładach, dowodzi, że perswazja ma ogromne znaczenie nie tylko podczas prowadzenia interesów, ale także w życiu codziennym. Krok po kroku przedstawia sposoby wpływania na ludzi w kontaktach osobistych oraz motywowania ich za pośrednictwem nowoczesnych narzędzi komunikacji, takich jak strony internetowe, blogi, telekonferencje, a nawet technologia Podcastingu (forma dźwiękowej publikacji internetowej). To cenna wiedza dla handlowców, copywriterów, specjalistów od reklamy i negocjatorów.

- Poznaj siedemnaście najbardziej efektywnych taktyk perswazyjnych.
- Odkryj sześć głównych zasad skutecznej perswazji.
- Dowiedz się, dlaczego manipulacja jest zła i nigdy nie działa na dłuższą metę.
- Przejrzyj specjalny zestaw narzędzi perswazyjnych i naucz się z nich korzystać.

Spis treści:

Wstęp (7)

Wprowadzenie (11)

Podziękowania (19)

O autorze (23)

1. Manipulacja (25)

2. Perswazja (35)

3. Persona - niewidzialna siła przekonywania (39)

4. Przenoszenie siły i wiarygodności (61)

5. Sztuka opowiadania (69)

6. Bądź guru (87)

7. Pragnienie wiary (105)

8. Znajomość (117)

9. Aura ekskluzywności i dostępność (125)

10. Ciekawość (135)

11. Zasadność (143)

12. Udzielanie pozwolenia (149)

13. Techniki błyskawicznej perswazji (157)

- 14. Równanie Perswazji (171)**
- 15. Sprzedaż perswazyjna (185)**
- 16. Reklama perswazyjna (199)**
- 17. Negocjacje perswazyjne (215)**
- 18. Przekonywanie masowego odbiorcy drogą elektroniczną (223)**
- 19. Mistrzostwo w perswazji - sztuce zdobywania tego, czego pragniesz (233)**
- Polecane książki (239)**
- Skorowidz (241)**