

Nigdy się nie poddawaj! Receptura sukcesu według Donalda Trumpa.

Autorzy: [Donald J. Trump](#), [Meredith McIver](#)

Kiedy słyszę słowo "nie", ono staje się dla mnie wyzwaniem. Wierzę, że tak zwane niemożliwe jest w rzeczywistości bardzo często możliwe, jeżeli jesteś gotów na ciężką pracę i jeżeli zdasz sobie sprawę z tego, że problemy mogą zamienić się w okazje

Donald Trump

Kręta ścieżka sukcesu

Donald Trump jest żywą legendą świata biznesu. Jego wielka kariera to historia pełna spektakularnych wzlotów i nie mniej widowiskowych upadków. Niejednokrotnie doświadczył na własnej skórze goryczy klęski i dlatego nauczył się przekuwać porażki w kolejne sukcesy. Wiedząc, że dziś stanowi wzór do naśladowania dla ludzi takich jak Ty — ambitnych, odważnych, gotowych podjąć się nawet bardzo ryzykownych wyzwań — szczerze mówi o tym, jak realizować swoje marzenia, pokonując wszelkie przeszkody i własne słabości.

Poczucie pewności siebie jest kluczowe na drodze do sukcesu, bo dzięki niemu możesz być elastyczny i zmierzyć się z przeciwnościami. Ta książka powstała po to, aby umocnić fundamenty Twojej pewności siebie, zdolności i pragnień, abyś nigdy się nie poddawał!

Dowiedz się od samego mistrza, jak:

- wrócić do gry po porażce i niepowodzeniu;
- zamienić wielkie problemy w jeszcze większe okazje;
- zmienić wrogów oraz rywali w przyjaciół i sprzymierzeńców;
- wykorzystać niepowodzenia do automotywacji i większej wytrwałości.

Poznaj także:

- listę 10 najważniejszych wskazówek Trumpa, dzięki którym odniesiesz sukces;
- zasady prowadzenia negocjacji według Trumpa.

Spis treści :

PODZIĘKOWANIA (9)

WPROWADZENIE (10)

ROZDZIAŁ 1. O NAJGORSZEJ CHWILI W MOIM ŻYCIU I O TYM, JAK PODNIOŚLEM SIĘ PO UPADKU (13)

ROZDZIAŁ 2. PORAŻKA NIE JEST WIECZNA (17)

ROZDZIAŁ 3. UWAŻANO, ŻE THE APPRENTICE TO POWAŻNY BŁĄD (20)

ROZDZIAŁ 4. CZY TO PRZEJŚCIOWE PROBLEMY, CZY KOMPLETNA KATASTROFA? (24)

ROZDZIAŁ 5. UWIELBIAM DOBRĄ WALKĘ (29)

ROZDZIAŁ 6. PAMIĘTAJĄC O 11 WRZEŚNIA 2001 ROKU (35)

ROZDZIAŁ 7. OCZEKUJ PROBLEMÓW, A BĘDZIESZ PRZYGOTOWANY, GDY SIĘ POJAWIĄ (38)

ROZDZIAŁ 8. CZĘSTO ZADAWANE PYTANIA (43)

ROZDZIAŁ 9. KIEDY DRUGA STRONA OCZEKUJE WALKI, PROPONUJ WSPÓŁPRACĘ (48)

ROZDZIAŁ 10. ODSEPARUJ SIĘ OD NARZEKAJĄCEGO TŁUMU (53)

ROZDZIAŁ 11. CZASAMI MUSISZ SCHOWAĆ SWOJĄ DUMĘ DO KIESZENI (55)

ROZDZIAŁ 12. ODWAGA TO NIE BRAK STRACHU, TO POKONYWANIE STRACHU (59)

ROZDZIAŁ 13. KIERUJ SIĘ PASJĄ - TO JEDYNY SPOSÓB, ABY PORUSZYĆ NIEBO I ZIEMIĘ (62)

ROZDZIAŁ 14. JEŚLI WIDZISZ DUŻE PROBLEMY, ROZGLĄDAJ SIĘ ZA WIELKIMI MOŻLIWOŚCIAMI (66)

ROZDZIAŁ 15. PIELĘGNUJ W SOBIE DUCHA ODKRYWCY (72)

ROZDZIAŁ 16. WIEDZ, KIEDY OGRANICZAĆ STRATY (74)

ROZDZIAŁ 17. BIZNES OPIERA SIĘ NA WIEDZY O ŚWIECIE (78)

ROZDZIAŁ 18. JEŚLI MYŚLISZ, ŻE W CIĄGU SZEŚCIU MIESIĘCY MOŻESZ ZREALIZOWAĆ PROJEKT ZAPLANOWANY NA SZEŚĆ LAT, NAJPEWNIJ JEST TO PRAWDA (81)

ROZDZIAŁ 19. NIE POZWÓL, BY STRACH CIĘ POWSTRZYMAŁ - NAWET JEŚLI NAPRZECIW CIEBIE STOJĄ MILIONY LUDZI (86)

ROZDZIAŁ 20. NIE TRAKTUJ SIEBIE ZBYT POWAŻNIE (92)

ROZDZIAŁ 21. CZASAMI MUSISZ ZACZAĆ OD NOWA (94)

ROZDZIAŁ 22. POWIEDZIAŁEM MOJEMU PRZYJACIELOWI, ŻE MARNUJE ŻYCIE (97)

ROZDZIAŁ 23. ZRÓB COŚ DLA SWOJEJ SPOŁECZNOŚCI (99)

ROZDZIAŁ 24. OBRONA FLAGI (102)

ROZDZIAŁ 25. KIEDY MASZ PROBLEM Z UBRANIEM NA OCZACH 10 000 LUDZI, UCZYŃ TO CZĘŚCIĄ SWOJEGO WYSTĄPIENIA (104)

ROZDZIAŁ 26. NIE POPADAJ W SAMOZADOWOLENIE - MYŚLENIE O SOBIE, ŻE JEST SIĘ DOSKONAŁYM, TO PROSTA DROGA DO POPEŁNIENIA POWAŻNEGO BŁĘDU (108)

ROZDZIAŁ 27. TYLKO W NOWYM JORKU! (112)

ROZDZIAŁ 28. JAK ROZŁADOWAĆ STRES (114)

ROZDZIAŁ 29. SPODZIEWAJ SIĘ ATAKU, GDY BĘDZIESZ PRÓBOWAŁ COŚ ZMIENIĆ (116)

ROZDZIAŁ 30. DOKONAJ SPROSTOWANIA (123)

ROZDZIAŁ 31. ODPUŚĆ SOBIE - NIE WALCZ ZE ZRZĘDAMI (126)

ROZDZIAŁ 32. BĄDŹ CIERPLIWY - BYĆ MOŻE BĘDZIESZ MUSIAŁ CZEKAĆ 20 LAT, BY INTERES SIĘ OPŁACIŁ (128)

ROZDZIAŁ 33. FORMUŁA CZTERECH KROKÓW FREDA TRUMPA - JAK REALIZOWAĆ SWOJE PLANY (133)

ROZDZIAŁ 34. CAŁKOWITA ODMIANA LOSU ZAWSZE ZACZYNA SIĘ OD TWÓRCZEGO, POZYTYWNEGO MYŚLENIA (136)

ROZDZIAŁ 35. KAŻDY DZIEŃ WYKORZYSTAJ DO MAKSYMUM (140)

ROZDZIAŁ 36. PRZYJMIJ LEKCJĘ OD MUHAMMADA ALEGO I ODE MNIE - WIEDZ, KIEDY MOŻESZ SIĘ PRZECHWALAĆ (142)

ROZDZIAŁ 37. JAK WYGLĄDAŁBYM BEZ WŁOSÓW? (145)

ROZDZIAŁ 38. KIEDY ZOSTANIESZ ZAATAKOWANY, PRZEPROWADŹ KONTRATAK (148)

ROZDZIAŁ 39. FANTASTYCZNA NIERUCHOMOŚĆ TONIE W PACYFIKU - CO DALEJ? (151)

ROZDZIAŁ 40. MYŚL W KATEGORIACH MIĘDZYNARODOWYCH (155)

ROZDZIAŁ 41. SZUKAJ SWOJEJ SZANSY TAM, GDZIE INNYM SIĘ NIE UDAJE (157)

DODATEK A: LISTA 10 NAJWAŻNIEJSZYCH WSKAZÓWEK TRUMPA, DZIĘKI KTÓRYM ODNIESIESZ SUKCES (161)

DODATEK B: ZASADY PROWADZENIA NEGOCJACJI WEDŁUG TRUMPA (163)