

Skuteczny networking.

Networking budzi w Tobie sprzeczne uczucia? Zmień to!

- Zachowaj profesjonalizm i pewność siebie
- Mów, słuchaj i zdobywaj przyjaciół w biznesie
- Zachowaj autentyczność i pokonaj stres

Kontakty w biznesie: instrukcja w kieszeni

Sieć powiązań i kontaktów zawodowych dla każdego aktywnego biznesmena stanowi bezcenne wsparcie. Czasem jednak takie znajomości nie wnoszą niczego nowego, a jedynie zajmują Twój bezcenny czas. Dowiedz się zatem, jak wdrożyć skuteczny networking, który poprawi Twoje perspektywy zawodowe. Naucz się odpowiednio dobierać spotkania, zadawać właściwe pytania i radzić sobie ze zdenerwowaniem. Przekonaj się, jak wiele korzyści możesz uzyskać dzięki sensownym kontaktom.

Zadania do wykonania

- Sprawdź, jak działa logika networkingu.
- Słuchaj z uwagą i mów, przyciągając uwagę.
- Efektywnie zarządzaj kontaktami po spotkaniu.
- Zachowuj się autentycznie i stawiaj na fachowość.

Zostań mistrzem w sztuce networkingu.

Książki z serii **Kariera w kieszeni** powstały z myślą o zapracowanych ludziach na każdym szczeblu kariery. Pomogą Ci rozwinąć te umiejętności, dzięki którym Twoje życie zawodowe nabierze prawdziwego rozmachu. Stosuj złote reguły networkingu, korzystając z cennych i praktycznych wskazówek specjalistów.

Spis treści:

Na ile skuteczny jest Twój networking? (4)

1. Czy networking to rzeczywiście taka sztuka? (8)

2. Co daje networking? (22)

3. Ludzie "kupują" ludzi (32)

4. Logika networkingu (45)

5. Nie bądź GBURem (64)

6. Wstań i powiedz, co masz do powiedzenia (76)

7. Pewność siebie w networkingu (89)

8. Zarządzanie kontaktami po spotkaniu (103)