

Fundusze unijne - szansa na rozwój małych i średnich przedsiębiorstw.

Autor: [Rafał Kasprzak](#)

W jaki sposób Unia Europejska może pomóc Twojej firmie?

- Rozwój przedsiębiorstwa finansowany ze środków publicznych
- Zasady efektywnego pozyskiwania wsparcia
- Reguły zarządzania środkami unijnymi
- Prowadzenie projektu współfinansowanego przez Unię Europejską
- Podsumowanie wyników badań nad wsparciem unijnym dla polskich przedsiębiorstw

Rozwiń swoją firmę dzięki funduszom unijnym

Ciężkie jest życie małego i średniego przedsiębiorstwa. Nie dla niego bowiem przeznaczono suty stół instrumentów finansowych i środków giełdowych, przy którym posilają się giganty rynkowe. Fale niestabilności gospodarczej przyczyniają się do ochłodzenia żarliwości banków w zakresie udzielania kredytów. Czy to oznacza, że firmy sektora MŚP są pozostawione same sobie? Na szczęście nie! System wsparcia przygotowany w ramach funduszy strukturalnych oferuje wspaniałe możliwości rozwoju tym, którzy chcą i potrafią z niego skorzystać. Spróbuj i ty -- weź do ręki wędkę, na którą złapiesz grubą rybę pełną środków unijnych. Połów czas zacząć!

Nie przegap swojej szansy i skorzystaj z pieniędzy oferowanych Twojemu przedsiębiorstwu w ramach funduszy strukturalnych. Przygotuj projekt finansowany z Regionalnych Programów Operacyjnych, Kapitału Ludzkiego, Innowacyjnej Gospodarki czy też Infrastruktury i Środowiska, a potem efektywnie nim zarządzaj. Dzięki tej książce dowiesz się, co można sfinansować, jak poprawnie przygotować wniosek oraz w jaki sposób skutecznie prowadzić projekt.

- Wsparcie finansowe z funduszy unijnych.
- Oferta dla osób fizycznych, zamierzających założyć własną firmę.
- Dotacje na różne cele.
- Aplikowanie, realizacja i przepływy finansowe w ramach projektu.
- Sposoby finansowania inwestycji.
- Doświadczenia beneficjentów Sektorowego Programu Operacyjnego "Wzrost Konkurencyjności Przedsiębiorstw".
- Doświadczenia przedsiębiorców, którzy założyli firmę, korzystając ze środków UE.
- Spis instytucji wdrażających.

Spis treści:

O autorze (9)

Wstęp (11)

Rozdział 1. Możliwości wsparcia małych i średnich przedsiębiorstw (13)

- 1.1. Słownictwo i instytucjonalny system wsparcia MSP (13)
- 1.2. Dotacje dla osób fizycznych zakładających przedsiębiorstwo (18)
- 1.3. Dotacje dla przedsiębiorstw (21)

- 1.3.1. Dotacje inwestycyjne (24)
- 1.3.2. Dotacje na rozwój ICT (35)
- 1.3.3. Dotacje na innowacje (42)
- 1.3.4. Dotacje dla branży turystyczno-rekreacyjnej (54)
- 1.3.5. Dotacje na dostosowanie do wymogów ochrony środowiska (60)
- 1.3.6. Dotacje na doradztwo gospodarcze (68)
- 1.3.7. Dotacje na działania eksportowe (72)
- 1.4. Inwestycje w kapitał ludzki (77)
 - 1.4.1. Szkolenia i doradztwo (77)
 - 1.4.2. Staże i wsparcie tymczasowego zatrudnienia (80)
 - 1.4.3. Outplacement (81)

Rozdział 2. Zasady efektywnego pozyskiwania dotacji (83)

- 2.1. Zewnętrzny konsultant (83)
- 2.2. Efektywne czytanie dokumentacji konkursowej (88)
 - 2.2.1. Program Operacyjny (88)
 - 2.2.2. Szczegółowy Opis Priorytetów Programu Operacyjnego (89)
 - 2.2.3. Dokumentacja konkursowa (96)
 - 2.2.4. Dotychczasowe wyniki konkursów (100)
- 2.3. Kwalifikowalność (100)
 - 2.3.1. Rozumienie kwalifikowalności (101)
 - 2.3.2. Kwalifikowalność projektów (104)
 - 2.3.3. Ogólne zasady kwalifikowania wydatków (105)
 - 2.3.4. Szczegółowe zasady kwalifikowalności wybranych pozycji kosztowych (109)
 - 2.3.5. Wiążące informacje w zakresie kwalifikowalności (114)
- 2.4. Zasady przygotowania wniosku (115)
 - 2.4.1. Ogólne zasady przygotowania projektu (115)
 - 2.4.2. Budowanie struktury projektu - Metoda Fiszek (118)
 - 2.4.3. Budowanie kosztorysu projektu - dążenie do optymalizacji (123)
 - 2.4.4. Przygotowanie wniosku o dofinansowanie - Matryca Logiczna i pola wniosku (129)
 - 2.4.5. Intensywność pomocy publicznej i montaż finansowy projektu (134)
 - 2.4.6. Wydruk i złożenie wniosku (143)
- 2.5. Aplikowanie (144)
 - 2.5.1. Etapy oceny (144)
 - 2.5.2. Środki odwoławcze (146)
 - 2.5.3. Najczęstsze błędy wnioskodawców (146)

Rozdział 3. Zarządzanie środkami europejskimi (149)

- 3.1. Rozpoczęcie realizacji projektu (149)
 - 3.1.1. Umowa o dofinansowanie i obowiązki beneficjenta (149)
 - 3.1.2. Przygotowanie przedsiębiorstwa do realizacji projektu - wybrane zagadnienia (154)
- 3.2. Zamówienia publiczne w projektach europejskich (158)
 - 3.2.1. Rozumienie Prawa zamówień publicznych (159)
 - 3.2.2. Tryby udzielania zamówień publicznych (163)
- 3.3. Efektywna realizacja projektu (172)

- 3.3.1. Strategia jednego domu (173)
- 3.3.2. Kontrola projektu (177)
- 3.3.3. Wizualizacja (180)
- 3.4. Przepływy finansowe w ramach projektu (182)
 - 3.4.1. Rozliczenia i harmonogram płatności (183)
 - 3.4.2. Wnioskowanie o płatność i sprawozdawczość (186)
 - 3.4.3. Metodyka dokumentowania wydatków (188)

Rozdział 4. Doświadczenia beneficjentów - wyniki badań empirycznych (193)

- 4.1. Wsparcie dla osób zakładających przedsiębiorstwo (193)
 - 4.1.1. Priorytet drugi ZPORR (195)
 - 4.1.2. Charakterystyka Działania 2.5. ZPORR (198)
 - 4.1.3. Wdrażanie Działania 2.5. ZPORR w województwie mazowieckim (204)
 - 4.1.4. Analiza danych pochodzących z wniosków o dotację inwestycyjną składanych przez beneficjentów ostatecznych Działania 2.5. ZPORR (211)
- 4.2. Wsparcie innowacyjnych przedsięwzięć w ramach Sektorowego Programu Operacyjnego Wzrost Konkurencyjności Przedsiębiorstw (221)
 - 4.2.1. Sektorowy Program Operacyjny Wzrost Konkurencyjności Przedsiębiorstw 2004 - 2006 (227)
 - 4.2.2. Charakterystyka Poddziałania 2.2.1. SPO WKP (230)
 - 4.2.3. Opinie beneficjentów Poddziałania 2.1.1. SPO WKP (232)

Zakończenie (241)

Załącznik. Spis instytucji wdrażających (243)

Załącznik 2. Klasyfikacja kategorii interwencji funduszy na lata 2007-2013 (249)

Spis rysunków i tabel (255)

Bibliografia (257)