

Partnerstwo publiczno-prywatne w Unii Europejskiej

Autor: [Michał Wieloński](#)

Publikacja stanowi analizę prawa unijnego w zakresie partnerstwa publiczno-prywatnego. Przedmiotem badań jest również orzecznictwo Trybunału Sprawiedliwości Unii Europejskiej dotyczące PPP. Cechą wyróżniającą książkę jest włączenie do analiz prawnych metodologii austriackiej szkoły ekonomii oraz teorii wyboru publicznego, co pozwala na dogłębną ocenę efektywności rozwiązań prawnych w tym obszarze. Autor poddaje rewizji skuteczność istniejących przepisów i ocenia planowane zmiany. Jako jedna z pierwszych na rynku książka omawia projekt dyrektywy o koncesji.

Książka jest adresowana do naukowców, specjalizujących się zwłaszcza w partnerstwie publiczno-prywatnym i zamówieniach publicznych, prawników, ekonomistów, politologów, a także praktyków, rozważających zastosowanie tej formuły współpracy.

Spis treści:

Wstęp

Rozdział 1. Partnerstwo publiczno-prywatne – charakterystyka

- 1.1. Problemy definicyjne związane z PPP
- 1.2. Partnerstwo publiczno-prywatne w prawie, w orzecznictwie i w dokumentach unijnych
- 1.3. Schematy współpracy w ramach partnerstwa publiczno-prywatnego
- 1.4. Podmioty zaangażowane w partnerstwo publiczno-prywatne i ich rola
- 1.5. Rodzaje umów występujących w projektach PPP
- 1.6. Podsumowanie

Rozdział 2. Stanowisko Unii Europejskiej wobec partnerstwa publiczno-prywatnego

- 2.1. Stanowisko Komisji Europejskiej
- 2.2. Stanowisko Europejskiego Komitetu Ekonomiczno-Społecznego i Komitetu Regionów
- 2.3. PPP na poziomie unijnym – przykłady
- 2.4. Podsumowanie

Rozdział 3. Partnerstwo publiczno-prywatne jako wynik procesu zbliżenia sfery publicznej i prywatnej

- 3.1. Pojęcie „pogoni za rentą”
- 3.2. Prawodawstwo unijne jako czynnik sprzyjający pogoni za rentą
- 3.3. Partnerstwo publiczno-prywatne jako pochodna polityki interwencjonizmu

Rozdział 4. Korzyści i zagrożenia wynikające ze stosowania partnerstwa publiczno-prywatnego

- 4.1. Wprowadzenie
- 4.2. PPP a ograniczenia budżetowe
- 4.3. PPP a podział ryzyka
- 4.4. PPP a value for money
- 4.5. PPP a jakość i efektywność usług
- 4.6. Podsumowanie

Rozdział 5. Koncesje w prawie europejskim

- 5.1. Koncesja w obecnym stanie prawnym
- 5.2. Cele projektu dyrektywy 2011/0437
- 5.3. Najważniejsze terminy stosowane w projekcie dyrektywy 2011/0437
- 5.4. Szacowanie wartości koncesji
- 5.5. Dostęp do informacji i transparentność procedur
- 5.6. Warunki ubiegania się o koncesję
- 5.7. Proces określania przedmiotu koncesji i wyboru oferty
- 5.8. Elastyczność umów koncesyjnych

Zakończenie

Bibliografia