

Inwestowanie a irracjonalny umysł. Podejmuj racjonalne decyzje w nieracjonalnym świecie inwestowania

Autorzy: Robert Koppel

ZASTANÓW SIĘ NAD RYZYKIEM, NIE ULEGAJ DESTRUKCYJNYM EMOCJOM,
WYKORZYSTUJ SZANSE NIEDOSTRZEŻONE PRZEZ INNYCH

Większość inwestorów kieruje się chciwością i strachem, przez co tak wielu z nich traci duże sumy pieniędzy, gdy dochodzi do zmian na rynku. Co ciekawe, z tego samego powodu inni odnoszą ogromne zyski. Jak można to wyjaśnić? Ludzie, którzy inwestując, zachowują spokój, pozostają skupieni i analizują sytuację, podczas zmian na rynku zawsze znajdują się na pozycji wygranego – i odbierają to, co stracili inwestorzy podejmujący decyzje pod wpływem strachu. Inwestowanie a irracjonalny umysł dostarcza narzędzi niezbędnych do przeciwdziałania autodestrukcyjnym odruchom, które dzielą Cię od zysków. Ekspert ds. finansów behawioralnych Robert Koppel wyjaśnia, dlaczego mózg inwestora emituje podczas procesu inwestycyjnego określone negatywne treści. Odwołując się do ostatnich postępów w dziedzinie neuroekonomii oraz spostrzeżeń najlepszych inwestorów giełdowych, prezentuje, jak wypracować skuteczne nawyki stosowane przez światowych liderów w inwestowaniu. Książka uczy, jak:

- rozpoznać negatywne, autodestrukcyjne modele myślenia,
- obrać cele dopasowane do Twojego profilu inwestowania,
- opracować program przezwyciężenia irracjonalnego myślenia w procesie podejmowania decyzji inwestycyjnych,
- wykorzystać Twoje najpotężniejsze narzędzie inwestycyjne – intuicję.

Znakomita książka, prezentująca najnowsze odkrycia finansów behawioralnych. Autor nie stroni od opisu neurofizjologicznych podstaw zachowania inwestorów giełdowych, podając intrygujące informacje na temat procesu podejmowania decyzji. Czytelnik oprócz fascynującej wiedzy znajdzie w pracy Koppela sporo praktycznych rad.

Piotr Zielonka, prof. nadzw. SGGW, autor książki „Giełda i psychologia”

Spis treści:

Przedmowa 7

Prolog 9

Podziękowania 13

Wstęp 15

Z gruntu irracjonalnie 15

Moje doświadczenia 17

Osiągaj zyski, redukuj straty i pomnażaj kapitał 18

1. Krótka historia psychologii inwestowania 21

„Eksperci” od liczb 22

Psychologia rynku w kilku słowach 23

Jesse Livermore 24

Samotny wilk na Wall Street 26

Pan rynek 28

Eksperci 29

Dyscyplina 30

2. Wewnętrzna gra 33

Myślenie a rzeczywistość 36

Wejście w świat ekonomii behawioralnej 36

3. Nieracjonalny mózg 39

Czujnik strachu w twoim mózgu 40

Snoby pijące czerwone wino a nieracjonalne myślenie 41

Element ekscytacji 44

Czarne łabędzie 46

Nieuchwytny motyw 47

Aksjomaty giełdowe 49

Za pieniądze kupisz wszystko 50

4. Przewodnik po mózgu 51

Mózg to nie komputer 51

Inwestorze poznaj sam siebie 52

Teoria umysłu 56

5. Giełda to dżungla 59

Biologia a rynek 60

Organiczne przekształcanie się rynku 61

Przetrwanie najsilniejszych 62

Podręcznik przetrwania dla inwestora 66

Dżungla w dżungli 68

Inne wariacje na ten temat 70

Myśl jak lider 72

Radość safari 73

6. Dlaczego czasem się nie udaje 75

To może się przydarzyć każdemu 76

Wielkie bum 78

Mit racjonalnego rynku 80

Inwestowanie w stanie euforii 81

Podstawowe bariery psychologiczne w inwestowaniu 83

7. Szersza perspektywa inwestowania 91

Długofalowy wzrost i stabilność finansowa 91

Inteligentny inwestor 92

Wyznaczanie sobie celów 94

Czynniki psychologiczne hamujące inwestora 98

Przewyciężenie czynników psychologicznych hamujących inwestora 99

8. Skłonności poznawcze 103

Czynniki psychiczne i praktyczne zasady 103

Odchylenia w decyzjach racjonalnych 104

Efekt posiadania 106

Efekt bycia poza rynkiem 107

Atrybucja obronna i efekt nadmiernej pewności siebie 108

Pułapka dostępności 109

Efekt utopionych kosztów 110

Siła własnych przekonań 111

Efekt myślenia wstecznego i ignorowanie prawdopodobieństwa 113

Reaktancja 113

Heurystyka zakotwiczenia 114

Efekt martwego pola 114

9. Błędy logicznego rozumowania 117

Planowanie: łatwiej powiedzieć, niż zrobić 117

Teoria czarnego łabędzia 118

Paradoks hazardzisty 122

Determinizm retrospektywny 124

Błąd psychologa 126

Paradoks snajpera z Teksasu 126

10. Złudzenia inwestora 129

Błędy poznawcze a zniekształcenie rzeczywistości 130

Wyolbrzymianie i pomniejszanie 134

Iluzja kontroli i korelacji 138

11. Ponoszenie strat 143

Pewność siebie, ale nie nadmierna 144

Prawda na temat akceptacji straty 148

Twoje osobiste doświadczenia ze stratami 152

Pokonanie strachu przed stratą 152

12. Ryzykowny interes 155

Heurystyki i błędy 156

Wierć, kochanie, wierć! 157

Zapobieganie kolejnemu kryzysowi 159

Czy już tego nie słyszeliśmy? 161

Zarządzanie ryzykiem i skuteczne inwestowanie 162

Systematyczne podejście 163

Pensjonariusze kierują zakładem 165

13. Moc intuicji 167

Intuicja: wiarygodne źródło informacji? 168

Naturalistyczne podejmowanie decyzji 169

Czasem naprawdę powinieneś to po prostu zrobić 171

Antonio Damasio i neurobiologia umysłu 171

Intuicja w działaniu 173

Intuicja i teoria umysłu 174

Intuicja i analiza 177

14. Odporność na przeciwności losu 181

Dwóch prezesów zarządu 182

Psychologiczna odporność 184

Psychologia pozytywna 188

Wyuczony optymizm 189

Na fali 191

15. Psychologiczne wyzwanie 193

Ciężkie czasy i ferrari 193

Inteligencja emocjonalna 195

Szachy i duża szachownica 196

Inwestor vs. Trader 197

Komu niestabilność? 198

Żółw widzi, żółw robi 198

Wartość i konsensus 199

Wielki kudłacz 201

Inwestowanie to mikrokosmos życia 201

Przypisy 203

Bibliografia 223