

Tytuł: **Ekonomiczna analiza upadłości przedsiębiorstw - ujęcie międzynarodowe**
Autorzy: **Błażej Prusak**
Wydawnictwo: **CeDeWu.pl**
Rok wydania: **2011**

Opis:

Książka "Ekonomiczna analiza upadłości przedsiębiorstw - ujęcie międzynarodowe" jest jedną z nielicznych publikacji na polskim rynku wydawniczym przedstawiającą w sposób kompleksowy problemy dotyczące upadłości przedsiębiorstw z ekonomicznego punktu widzenia. Autor w sposób wyczerpujący ukazał w niej takie zagadnienia jak:

- upadłość przedsiębiorstw w różnych teoriach ekonomicznych,
- pozytywne i normatywne koncepcje uregulowań upadłości przedsiębiorstw,
- potencjalne źródła konfliktów, jakie mogą pojawić się pomiędzy interesariuszami postępowań upadłościowych,
- kryteria oraz czynniki, którymi należy się kierować podczas doboru odpowiedniej procedury upadłościowej,
- mierniki oceny efektywności postępowań i systemów upadłościowych,
- podstawowe obszary zróżnicowania systemów upadłościowych,
- analiza przekrojowa efektywności systemów upadłościowych przedsiębiorstw,
- efektywność transgranicznych postępowań upadłościowych.

Monografia ma charakter naukowy, przy czym, ze względu na poruszaną tematykę można w niej również znaleźć wiele wskazówek i rad praktycznych. Z tego też powodu skierowana jest ona do naukowców i studentów zainteresowanych problematyką instytucjonalnej infrastruktury upadłości przedsiębiorstw, jak również do praktyków, m.in. syndyków i sędziów komisarzy, którzy mają z tego typu problemami do czynienia na co dzień.

Dr Błażej Prusak - adiunkt w Katedrze Analizy Ekonomicznej i Finansów, Wydziału Zarządzania i Ekonomii, Politechniki Gdańskiej. Specjalizuje się w problematyce instytucjonalnej infrastruktury upadłości przedsiębiorstw, prognozowania ryzyka niewypłacalności przedsiębiorstw i analizy ekonomicznej. Jest autorem książki "Nowoczesne metody prognozowania zagrożenia finansowego przedsiębiorstw", współautorem monografii "Upadłość przedsiębiorstw a wykorzystanie sztucznej inteligencji", redaktorem naukowym, autorem i współautorem kilku rozdziałów w książce "Ekonomiczne i prawne aspekty upadłości przedsiębiorstw", a także autorem wielu innych publikacji naukowych.

Spis treści:

Wprowadzenie 7

Rozdział I

Podstawy historyczne i terminologiczne upadłości przedsiębiorstw 13

1.1. Zarys historyczny regulacji upadłości 13

1.2. Upadłość przedsiębiorstw - problemy definicyjne 19

1.3. Rodzaje upadłości 27

Rozdział II

- Upadłość przedsiębiorstw w teorii nauk ekonomicznych 31**
- 2.1. Upadłość w neoklasycznej teorii przedsiębiorstwa 31**
 - 2.2. "Twórcze niszczenie" w teorii rozwoju gospodarczego J. Schumpetera 33**
 - 2.3. Upadłość w teorii przedsiębiorstwa F. Knighta 35**
 - 2.4. Uwarunkowania upadłości przedsiębiorstw w ekonomii instytucjonalnej 36**
 - 2.5. Upadłość a teorie menedżerskie i różne postrzeganie celów przedsiębiorstwa 41**
 - 2.6. Informacyjna teoria przedsiębiorstwa a upadłość 43**
 - 2.7. Teoria dominacji przedsiębiorstwa a jego upadłość 43**
 - 2.8. Postrzeganie upadłości przedsiębiorstw w teorii zasobów i kompetencji 44**
 - 2.9. Teoria struktury kapitału a upadłość przedsiębiorstwa 45**
 - 2.10. Upadłość w teorii cyklu życia przedsiębiorstwa 51**

Rozdział III

Instytucjonalne rozwiązania w obszarze upadłości przedsiębiorstw 67

- 3.1. Podejście tradycyjne 67**
- 3.2. Normatywne teorie upadłości przedsiębiorstw 69**
 - 3.2.1. Wprowadzenie 69**
 - 3.2.2. Kontraktualizm 70**
 - 3.2.3. Teoria grupy uczestników procesu produkcyjnego w postępowaniu upadłościowym 77**
- 3.3. Analiza porównawcza instytucjonalnych rozwiązań w obszarze upadłości przedsiębiorstw 80**

Rozdział IV

Charakterystyka systemów i postępowań upadłościowych 87

- 4.1. Postępowanie i system upadłościowy - wprowadzenie 87**
- 4.2. Funkcje i cele systemu upadłościowego 91**
- 4.3. Interesariusze postępowań upadłościowych 95**
- 4.4. Kryteria oceny efektywności postępowań i systemów upadłościowych 100**
- 4.5. Efektywność postępowania upadłościowego przedsiębiorstwa 104**
 - 4.5.1. Wybór między zakończeniem a kontynuacją działalności gospodarczej 104**
 - 4.5.2. Wybór między postępowaniem reorganizacyjnym a likwidacyjnym 108**
 - 4.5.3. Wybór między sprzedażą całego lub zorganizowanych części upadłego przedsiębiorstwa a sprzedażą przedsiębiorstwa na części 114**
 - 4.5.4. Postępowanie pozasądowe a postępowanie sądowe 115**
- 4.6. Obszary różnicowania krajowych systemów upadłościowych 118**

Rozdział V

Mierniki oceny efektywności systemów i postępowań upadłościowych przedsiębiorstw 125

- 5.1. Przegląd tradycyjnych mierników oceny efektywności systemów i postępowań upadłościowych 125**
- 5.2. Ograniczenia i propozycje korekt tradycyjnych mierników oceny efektywności systemów i postępowań upadłościowych 131**

Rozdział VI

Efektywność systemów upadłościowych w świetle badań 143

- 6.1. Efektywność systemów upadłościowych - dotychczasowe doświadczenia 143**
- 6.2. Analiza przekrojowa efektywności systemów upadłościowych - badania własne 165**

Rozdział VII

Transgraniczne upadłości przedsiębiorstw 179

7.1. Korporacje transnarodowe w dobie globalizacji 179

7.2. Modele rozwiązań stosowane w przypadku wystąpienia transgranicznych upadłości przedsiębiorstw 185

7.3. Uwarunkowania prawne transgranicznych postępowań upadłościowych 199

7.3.1. Międzynarodowe i europejskie regulacje upadłościowe 199

7.3.2. Rozporządzenie Rady (WE) w sprawie postępowania upadłościowego - zarys regulacji 209

7.3.3. Zasady ustalania jurysdykcji w transgranicznych postępowaniach upadłościowych przedsiębiorstw 216

7.4. Transgraniczne upadłości grup kapitałowych 226

7.5. Konkurencja między sądami upadłościowymi na przykładzie Stanów Zjednoczonych a raje upadłościowe 231

Rozdział VIII

Efektywność transgranicznych postępowań upadłościowych przedsiębiorstw - analiza przypadków 241

8.1. Wprowadzenie do badań 241

8.2. Analiza wybranych przypadków transgranicznych upadłości przedsiębiorstw 242

8.3. Efektywność transgranicznych postępowań upadłościowych - wnioski i propozycje 272

Zakończenie 279

Aneks 1

Zasady tworzenia efektywnego systemu prawa w obszarze niewypłacalności 283

Aneks 2

Zasady ustalania jurysdykcji w transgranicznych postępowaniach upadłościowych przedsiębiorstw regulowanych Rozporządzeniem Rady (WE) w sprawie postępowania upadłościowego - analiza case study 297

Bibliografia 311

Załącznik 1 324

Załącznik 2 330

Załącznik 3 335