

Handel zagraniczny. Poradnik dla praktyków

Redakcja naukowa Beata Stępień

We współczesnej gospodarce praktycznie każde przedsiębiorstwo ma pośrednie lub bezpośrednie powiązania międzynarodowe. Aby skutecznie prowadzić międzynarodową działalność handlową, przedsiębiorca musi mieć rozległą wiedzę z wielu dziedzin, m.in. prawa, ekonomii czy zarządzania.

Dzięki szczegółowemu opisowi poszczególnych etapów międzynarodowych transakcji handlowych niniejsza książka stanowi doskonały poradnik zarówno dla tych, którzy mają już doświadczenie w prowadzeniu międzynarodowej działalności handlowej, jak i dla osób, które taką działalność rozpoczynają. Książka zawiera najnowsze regulacje w każdym opisywanym obszarze. Autorzy omówili w niej m.in.:

- typy i treść ofert oraz kontraktów, w tym wszystkie najważniejsze klauzule podstawowe i uzupełniające, jakie powinny się znaleźć w takich dokumentach,
- przyczyny i skutki błędów w kontraktach oraz sposób postępowania przy ich naruszeniu,
- najczęściej stosowane zwyczaje w handlu międzynarodowym, w tym najnowsze formuły handlowe Incoterms 2010,
- sposoby i możliwe zabezpieczenia płatności,
- organizację transportu,
- problematykę celną (odprawy, procedury, dług celny, dokumentacja),
- ubezpieczenia mienia, odpowiedzialności przewoźnika i producenta od różnych rodzajów ryzyka,
- podatki pośrednie związane z obrotem międzynarodowym,
- dokumentację występującą w całym przebiegu transakcji handlu zagranicznego.

Trudnym do przecenienia walorem poradnika jest ponad 300 przykładów i uwag z praktyki gospodarczej ilustrujących omówione w książce zagadnienia oraz zbiór ponad 60 przykładowych dokumentów używanych w transakcjach handlu zagranicznego.



SPIS TREŚCI

Wstęp

Podziękowania

1. Transakcje w handlu zagranicznym — ogólna charakterystyka

1.1. Pojęcia związane z obrotem międzynarodowym

1.2. Przebieg transakcji w handlu zagranicznym

2. Zawieranie umów — oferta i kontrakt w handlu zagranicznym

2.1. Umowa w handlu zagranicznym — ogólna charakterystyka

2.2. Sposoby zawierania umów

2.3. Zapytanie ofertowe, oferta w handlu zagranicznym

- 2.4. Kontrakt w handlu zagranicznym
- 2.5. Naruszenie postanowień umowy

3. Incoterms 2010 i inne bazy dostawy

- 3.1. Rodzaje i rola zwyczajów w handlu międzynarodowym
- 3.2. Ogólna charakterystyka Incoterms 2010
- 3.3. Dostawa a fizyczne dostarczenie towaru w Incoterms 2010
- 3.4. Koszty transportu, załadunek i wyładunek towaru
- 3.5. Przejście ryzyka i ubezpieczenie w Incoterms
- 3.6. Obrót wewnątrzunijny i odprawa celna w Incoterms
- 3.7. Obowiązki stron w Incoterms 2010 dotyczące dokumentów
- 3.8. Modyfikacje Incoterms
- 3.9. Incoterms 2010 a wersja Incoterms z roku 2000 — najważniejsze zmiany
- 3.10. Inne określenia baz dostawy oraz pozostałe formuły handlowe

4. Warunki i zabezpieczenia płatności w handlu zagranicznym

- 4.1. Regulacje dotyczące międzynarodowych rozliczeń finansowych
- 4.2. Forma płatności a ryzyko w transakcji handlu zagranicznego
- 4.3. Formy płatności
- 4.4. Finansowanie transakcji handlu zagranicznego

5. Spedycja i transport towarów w handlu zagranicznym

- 5.1. Zadania i rola spedytora — ogólna charakterystyka
- 5.2. Transport drogowy
- 5.3. Transport kolejowy
- 5.4. Transport morski
- 5.5. Transport lotniczy
- 5.6. Transport intermodalny

6. Odprawa celna towarów

- 6.1. Prawno-administracyjne uwarunkowania międzynarodowego obrotu towarowego
- 6.2. Zasady nadawania przeznaczeń celnych
- 6.3. Procedury celne
- 6.4. Inne przeznaczenia celne towarów
- 6.5. Dług celny
- 6.6. INTRASTAT

7. Ubezpieczenia w obrocie międzynarodowym

- 7.1. Ryzyko obrotu międzynarodowego
- 7.2. Ryzyko i ubezpieczenie związane z przewozem towarów
- 7.3. Ubezpieczenie od ryzyka związanego z rozliczeniem transakcji
- 7.4. Ubezpieczenie ryzyka odpowiedzialności cywilnej

8. Podatki pośrednie w obrocie międzynarodowym

- 8.1. VAT — ogólna charakterystyka
- 8.2. VAT w obrocie wewnątrzunijnym
- 8.3. Podatek VAT w obrocie z krajami spoza Wspólnoty
- 8.4. Akcyza w handlu międzynarodowym

9. Dokumenty w handlu zagranicznym

- 9.1. Rola dokumentów w handlu zagranicznym
- 9.2. Dokumenty handlowe
- 9.3. Dokumenty przewozowe
- 9.4. Dokumenty ubezpieczeniowe
- 9.5. Dokumenty związane z płatnością
- 9.6. Dokumenty związane z odprawą celną towarów
- 9.7. Pozostałe dokumenty

Akty prawne i regulacje zwyczajowe

Bibliografia

Indeks

Wybrane dokumenty w handlu zagranicznym (na dołączonym do książki CD-ROM-ie)

I. Dokumenty podstawowe — handlowe

1. Zamówienia

- Załącznik nr 1. Zamówienie
- Przykłady ICPO
- Załącznik nr 2.1. ICPO cement
- Załącznik nr 2.2. ICPO cement
- Załącznik nr 2.3. ICPO szyny
- Załącznik nr 2.4. ICPO mocznik
- Przykłady LOI
- Załącznik nr 3.1. LOI cement
- Załącznik nr 3.2. LOI szyny
- Załącznik nr 3.3. LOI mocznik

2. Oferty

- Załącznik nr 4. Oferta
- Przykłady FCO
- Załącznik nr 5.1. FCO cukier
- Załącznik nr 5.2. FCO cement
- Załącznik nr 5.3. FCO szyny
- Przykłady SCO
- Załącznik nr 6.1. SCO cukier
- Załącznik nr 6.2. SCO złom HMS1//HMS2

3. Kontrakty

- Załącznik nr 7.1. Ogólne warunki kontraktu (w języku angielskim i niemieckim)
- Załącznik nr 7.2. Kontrakt półtusze wieprzowe
- Załącznik nr 7.3. Kontrakt katody miedziane
- Załącznik nr 7.4. Kontrakt cement (draft)
- Załącznik nr 7.5. Kontrakt szyny (draft)
- Załącznik nr 7.6. Kontrakt cement angielsko-rosyjski z załącznikami (draft)
- Załącznik nr 7.7. Kontrakt cukier (draft)

4. Faktury

- Załącznik nr 8. Faktura pro forma
- Załącznik nr 9. Faktura eksportowa

Załącznik nr 10. Faktura dostawy WDT

II. Dokumenty przewozowe

Załączniki nr 11, 12. CMR

Załączniki nr 13, 14. CIM

Załączniki nr 15, 16. SMGS

Załącznik nr 17. Konosament

Załącznik nr 18. FBL

Załącznik nr 19. AWB

III. Dokumenty finansowe

Załączniki nr 20, 21. Awizacja akredytywy

Załącznik nr 22. Zlecenie uruchomienia akredytywy

Załącznik nr 23. Zawiadomienie o błędach w akredytywie

Załącznik nr 24. SWIFT — akredytywa

Załącznik nr 25. Tekst akredytywy w języku angielskim

Załącznik nr 26. Zlecenie pokrycia inkasa

Załącznik nr 27. Czek

Załączniki nr 28, 29. Weksle

Załącznik nr 30. Komunikat SWIFT

Załącznik nr 31. Treść komunikatu SWIFT MT799

Załączniki nr 32, 33. Wzór BCL (Bank Comfort Letter)

Załączniki nr 34, 35, 36. BCL

IV. Dokumenty ubezpieczeniowe

Załączniki nr 37, 38, 39. Polisa ubezpieczeniowa

Załącznik nr 40. Zapis w kontrakcie o konieczności ubezpieczenia odpowiedzialności cywilnej za produkt

Załącznik nr 41. Ubezpieczenie odpowiedzialności cywilnej za produkt

V. Dokumenty celne

Załącznik nr 42. Deklaracja importowa dla podatku od towarów i usług

Załącznik nr 43. SAD — przywóz/dopuszczenie do obrotu

Załącznik nr 44. EUR 1, EUR-MED

Załącznik nr 45. Dokument odprawy celnej w formie elektronicznej

VI. Certyfikaty i świadectwa

Załącznik nr 46. FORM A

Załącznik nr 47, 48. Certificate of Origin

Załącznik nr 49. INTRASTAT — przywóz

Załącznik nr 50. INTRASTAT — wywóz

Załączniki nr 51, 52, 53. Świadectwa fitosanitarne

Załączniki nr 54, 55. Świadectwa weterynaryjne

Załącznik nr 56. Świadectwo analizy produktu — miedź

Załączniki nr 57, 58. Certificate of Ownership

Załącznik nr 59. Zaświadczenie o posiadaniu towaru

Załącznik nr 60. Certyfikat zgodności towaru

Załącznik nr 61. Certyfikat GOST

Załącznik nr 62. Świadectwo kontroli

Załącznik nr 63. Certyfikat FIATA

