

## Zyskaj niezależność i rozwijaj pasję!

Czy dziesięć procent to dużo? To zależy. A czy byłbyś skłonny przeznaczyć dziesięć procent swojego czasu i środków na otwarcie własnej, osobistej działalności? Takiej, która powstanie z pasji i chęci sprawdzenia się, a zarazem nie przeszkodzi Ci w codziennej pracy na etat? Jeśli należysz do grona kreatywnych ludzi, którzy lubią **nowe wyzwania** i widzą, że świat — także w sferze pracy i zatrudnienia — przekształca się i ewoluje, na pewno myślałeś już o czymś takim. Własny **startup** może być źródłem potężnej satysfakcji i pokaźnych dochodów, a jeśli praca nad nim jest Twoim zajęciem dodatkowym, nie ryzykujesz całością swoich pieniędzy. Nie każdy lubi skakać na głęboką wodę, a mikrodziałalność może być wspaniałym rozwiązaniem!

Z tej książki dowiesz się, od czego zacząć swoją przygodę z własną firmą. Sprawdzisz, o co trzeba zadbać, by startup zaczął działać. Odkryjesz, jak połączyć pracę etatową z dodatkową i nie paść ze zmęczenia, jak efektywnie wykorzystywać czas i pieniądze, jak wybierać przedsięwzięcia, w które warto się zaangażować. Nauczysz się także **ustalać priorytety, minimalizować ryzyko związane z dodatkowym obciążeniem i radzić sobie ze stresem**. Zobaczysz, jak **tworzyć produkt, budować zespół i omijać rafy**. Przeczytaj, przemyśl i... ruszaj do dzieła!

- Jedna praca to za mało
- Same korzyści bez żadnych pułapek
- Pięć typów dziesięcioprocentowych przedsiębiorców
- Jakim jesteś typem dziesięcioprocentowego przedsiębiorcy?
- Jak najlepiej wykorzystać czas i pieniądze?
- Opieranie się na mocnych stronach
- Wyszukiwanie, analizowanie projektów i angażowanie się w przedsięwzięcia
- Budowanie zespołu
- Pokonywanie przeszkód
- Jak wygrać na dłuższą metę?

## Włącz przedsiębiorczość do ścieżki kariery!

### Spis treści

Wprowadzenie 7

Część I. Czemu masz być dziesięcioprocentowym przedsiębiorcą?

Rozdział 1. Jedna praca to za mało	17
Rozdział 2. Same korzyści bez żadnych pułapek	33
Rozdział 3. Pięć typów dziesięcioprocentowych przedsiębiorców	47
Część II. Zbuduj swoje 10%	
Rozdział 4. Jakim jesteś typem dziesięcioprocentowego przedsiębiorcy?	67
Rozdział 5. Jak najlepiej wykorzystać czas i pieniądze?	81
Rozdział 6. Opieranie się na mocnych stronach	97
Rozdział 7. Wyszukiwanie, analizowanie projektów i angażowanie się w przedsięwzięcia	117
Rozdział 8. Budowanie zespołu	147
Rozdział 9. Pokonywanie przeszkód	171
Rozdział 10. Jak wygrać na dłuższą metę?	181
Podziękowania	199
Słowniczek	203
Załącznik	205
Przypisy	211