

Zarabiaj tyle, ile jesteś wart. Zmaksymalizuj swoje przychody już teraz

Autor: [Brian Tracy](#)

Brian Tracy napisał klasyk z dziedziny rozwijania osobistej wartości i zwiększania swoich zarobków w dowolnym zawodzie lub dowolnej firmie

Tony Robbins,
coach i autor bestsellerów z listy „New York Timesa”

Brian Tracy omawia krok po kroku pewny i sprawdzony program rozwoju, który pozwoli Ci zwiększyć swoją wartość, wyzwolić swój rzeczywisty potencjał i zarabiać więcej, niż uznawałeś dotąd za możliwe

Jack Canfield,
autor książek z serii „Balsam dla duszy”, największych bestsellerów z list „New York Timesa” i „USA Today”

Jeśli nie odpowiada Ci to, jak wygląda Twoje życie i ile zarabiasz, jest tylko jedna osoba, która może to zmienić - TY. Czy jesteś zadowolony z wysokości swoich dochodów? A może uważasz, że zasługujesz na więcej? A kto ponosi winę za stan Twojego konta? Rodzice, typ wykształcenia, szef, firma, branża, konkurencja, a może gospodarka? Zastanów się: przecież w Twoim otoczeniu są setki ludzi, którzy mieli takie same problemy i byli tak samo ograniczani jak TY, a teraz zarabiają dużo więcej i prowadzą lepsze życie. Prawda jest taka, że zarabiasz dokładnie tyle, ile postanowiłeś - ani mniej, ani więcej. Twoja sytuacja finansowa wygląda jak wygląda, bo sam o tym zdecydowałeś. Ty i nikt inny.

Określ swoją RZECZYWISTĄ wartość w czterech prostych krokach.

- **Krok 1.** Stań oko w oko z prawdą i weź odpowiedzialność za swoje dotychczasowe życie.
- **Krok 2.** Poznaj drogę do sukcesu kogoś, kto był w takiej samej sytuacji jak Ty, ale postanowił to zmienić.
- **Krok 3.** Zastosuj na własny użytek praktyczne i sprawdzone strategie, metody i techniki, by zacząć zarabiać tyle, ile naprawdę jesteś wart.
- **Krok 4.** Przejmij pełną kontrolę nad swoją karierą i zarobkami, żebyś mógł przetrwać i prosperować w każdych warunkach gospodarczych.

Pamiętaj: nieważne, kim jesteś i skąd pochodzisz. Ważne jest, dokąd zmierzasz. A tu jedynym ograniczeniem jest Twoja wyobraźnia.

Spis treści :

Wstęp. To Ty zdecydowałeś, ile zarabiasz (7)

Rozdział 1. Nowa norma (11)

Rozdział 2. Firma to Ty (23)

Rozdział 3. Zwiększ swój potencjał zarobkowy (31)

Rozdział 4. Zarabiaj na swoich atutach (47)

Rozdział 5. Znajdź sobie odpowiednią pracę (57)

Rozdział 6. Do kompetentnych świat należy (85)

Rozdział 7. Dwukrotnie zwiększ swoją wydajność (95)

Rozdział 8. Praktyczne zarządzanie projektami (119)

Rozdział 9. Ludzie są najważniejsi (129)

Rozdział 10. Rozwiązywanie problemów i podejmowanie decyzji (135)

Rozdział 11. Zarabiaj więcej i awansuj szybciej (147)

Rozdział 12. Percepcja to wszystko (181)