

Celem niniejszej publikacji jest przedstawienie ewolucji, aktualnego znaczenia i zakresu działań podejmowanych w ramach wspólnej polityki handlowej na tle przeobrażeń, jakie zachodzą wewnątrz unijnej gospodarki, jak również w jej otoczeniu zewnętrznym.

Istotną wartością publikacji jest aktualność omawianych zagadnień oraz przedstawienie ich w szerokim kontekście zmian zachodzących na wszystkich płaszczyznach kształtowania wspólnej polityki handlowej, tj.: na forum Światowej Organizacji Handlu, jak również w działaniach podejmowanych przez UE.

Książka jest adresowana głównie do studentów, pracowników naukowych i naukowo-dydaktycznych oraz pracowników administracji państwowej zainteresowanych aktualizacją i poszerzeniem wiedzy w zakresie wspólnej polityki handlowej Unii Europejskiej i kształtowania gospodarczo-handlowych relacji UE z państwami trzecimi.

Spis treści

WYKAZ SKRÓTÓW

WSTĘP

ROZDZIAŁ 1

ZAKRES I ROZWÓJ WSPÓLNEJ POLITYKI HANDLOWEJ

1.1. Początki wspólnej polityki handlowej

1.2. Pierwsze dekady funkcjonowania WPH – w kierunku uporządkowania kompetencji

1.3. Ewolucja regulacji traktatowych w zakresie wspólnej polityki handlowej

1.3.1. Jednolity akt europejski

1.3.2. Traktat z Maastricht

1.3.3. Traktat z Amsterdamu

1.3.4. Traktat z Nicei

1.3.5. Traktat ustanawiający Konstytucję dla Europy

1.4. Wspólna polityka handlowa w świetle Traktatu z Lizbony

ROZDZIAŁ 2

ZARZĄDZANIE WSPÓLNĄ POLITYKĄ HANDLOWĄ

2.1. Instytucje UE w procesie kształtowania wspólnej polityki handlowej

2.1.1. Komisja Europejska

2.1.2. Rada Unii Europejskiej

2.1.3. Parlament Europejski

2.1.4. Wysoki przedstawiciel Unii do spraw zagranicznych i polityki bezpieczeństwa i Europejska Służba Działań Zewnętrznych (ESDZ)

2.2. Proces negocjowania umów międzynarodowych UE

ROZDZIAŁ 3

INSTRUMENTY WSPÓLNEJ POLITYKI HANDLOWEJ

3.1. Wspólna taryfa celna i system celny UE

3.1.1. Wspólna taryfa celna (WTC)

3.1.2. Unijny kodeks celny (UKC)

3.2. Środki protekcjonizmu uwarunkowanego

3.2.1. Postępowanie i środki antidumpingowe

3.2.2. Postępowanie i środki antysubsydyjne

3.2.3. Postępowanie i środki ochronne przed nadmiernym importem

3.2.4. Reforma instrumentów ochrony handlu

3.3. Ochrona przed barierami handlowymi

3.4. Wspólne reguły i instrumenty polityki handlowej w eksporcie

3.4.1. Ograniczenia swobody eksportu

3.4.2. Wsparcie eksportu

ROZDZIAŁ 4

ARCHITEKTURA HANDLOWA UNII EUROPEJSKIEJ W XXI W.

4.1. Strategia UE w zakresie wspólnej polityki handlowej w XXI w.

- 4.1.1. „Kontrolowana globalizacja”
- 4.1.2. „Globalna Europa”
- 4.1.3. W kierunku „Europy 2020”
- 4.1.4. „Handel z korzyścią dla wszystkich”
- 4.2. Unia Europejska w wielostronnym układzie handlowym GATT/WTO
 - 4.2.1. Wspólnoty Europejskie wobec układu GATT
 - 4.2.2. Unia Europejska w Światowej Organizacji Handlu
- 4.3. Dwustronny wymiar relacji handlowych UE
 - 4.3.1. Regionalne umowy handlowe UE
- 4.4. Jednostronny wymiar kształtowania relacji handlowych UE z krajami rozwijającymi się – Powszechny system preferencji celnych Unii Europejskiej
 - 4.4.1. Powszechny system preferencji celnych UE (GSP)
 - 4.4.2. GSP+
 - 4.4.3. EBA (Everything but Arms)

BIBLIOGRAFIA